

Unser Kunde ist ein erfolgreiches, europäisches Speditions- und Transportunternehmen mit mehreren Tausend Mitarbeitern/innen und eigenen Landesgesellschaften in Europa und Übersee. Die Dienstleistungen beinhalten Landverkehre mit und ohne eigenen Fuhrpark (LTL/FTL, Sammelgut), FTL-Charterverkehre, Luft- und Seefrachtspeditionen sowie Transportberatung. Die deutsche Landesgesellschaft ist seit 2014 von Düsseldorf aus operativ mit 13 Mitarbeiter/innen tätig, bildet aus und ist profitabel. Neben der zu besetzenden Funktion gibt es zurzeit drei Teamleiter/innen für unterschiedliche Relationen. Der Fokus in Deutschland liegt derzeit auf dem nationalen und internationalen FTL-Chartergeschäft.

Im nächsten Entwicklungsschritt mit Konzentration auf Wachstum und weitere Strukturen sucht unser Kunde zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Account Manager Domestic (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Operative Steuerung und Kontrolle des nationalen FTL-Geschäftes
- Pflege, Betreuung und Beratung der Kunden mit dem Ziel der weiteren Geschäftsentwicklung
- Mitarbeit im Tagesgeschäft (Disposition, Abrechnung, Ausnahmehandling etc.)
- Führen und Entwickeln des noch kleinen Teams für nationale Transporte

Ihr fachliches Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum/zur Speditionskaufmann-/frau
- Mehrjährige operative Berufserfahrung im Landverkehr mit Schwerpunkt Ladungstransporte, idealerweise im Bereich Charterverkehre
- Erfahrung in der Unterstützung von Kunden bei der Organisation neuer Geschäfte (bspw. neue Linien, erste Zusammenarbeit, IT-Anbindung etc.) sowie im Erzielen von Lösungen (bspw. Ausnahmehandling)
- Kenntnisse in der Beratung von Kunden bzgl. der angebotenen Leistungen und dadurch Schaffung von Mehrwert für beide Seiten (vertriebliche Erfahrung ideal, jedoch kein Muss-Kriterium)
- Erste Führungserfahrung gern, wird jedoch nicht zwingend vorausgesetzt
- Gute Englischkenntnisse

Ihr persönliches Profil:

- Leidenschaft für die Landverkehrsspedition und Einsatzbereitschaft
- Unternehmerische und kommerzielle Einstellung
- Ausgewogener Mix aus Pfiffigkeit und Seriosität
- Spaß am Umgang mit neuen Situationen und Ansprechpartner/innen
- Klarer und dabei höflicher Kommunikationsstil intern/extern
- Hochgradige Servicebereitschaft und Lösungsorientierung
- Pragmatische Denk- und Handlungsweise
- Bodenständigkeit und Zuverlässigkeit

Fühlen Sie sich durch das Profil angesprochen und haben Interesse, sich dieser spannenden Herausforderung in dem wachsenden Unternehmensumfeld zu stellen? Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail unter Angabe der Kennziffer **AW/4507** an Anke Wichmann, a.wichmann@hertzog.de. Gerne steht Ihnen Frau Wichmann bei Fragen unter +49 40 789192-77 zur Verfügung. Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung absolut vertraulich – www.hertzog.de –