

Bei unserem Kunden handelt es sich um ein junges, dynamisches Start Up aus Berlin mit derzeit ca. 40 Mitarbeitern/innen. Das Unternehmen ist spezialisiert auf Versandlösungen in das europäische Ausland für den Onlinehandel und bietet seinen Kunden durch sein innovatives Konzept attraktive Kosten- und Marketingvorteile. Bereits in kurzer Zeit konnte das Unternehmen mit seiner Geschäftsidee einen festen Kundenstamm bestehend aus bekannten Unternehmen generieren und verzeichnet ein kontinuierliches, positives Unternehmenswachstum.

Zur Verstärkung des Teams und zur Unterstützung bei der weiteren Geschäftsentwicklung sucht unser Kunde nun für den Berliner Raum eine/n

### **Sales Manager (m/w) Logistik & eCommerce**

#### **Die Aufgabe:**

- Akquise neuer und Weiterentwicklung bestehender Kunden durch den Vertrieb des innovativen Produktportfolios
- Unterstützung der kundenindividuellen Angebotserstellung basierend auf den Anregungen aus dem Akquiseprozess sowie Durchführung von Verhandlungen
- Mitgestaltung von Marketing-Strategien für bestehende Kunden und die Neukundenakquise
- Identifikation von Möglichkeiten zur Prozess- und Serviceverbesserung sowie aktive Weiterentwicklung der Sales-Prozesse
- Mitentwicklung und Umsetzung von Sales- und Business Development Strategien
- Begeisterung von Kunden für das neue Konzept und Repräsentation des Unternehmens auf Messen und Veranstaltungen

#### **Die Voraussetzungen:**

- Mehrjährige Berufserfahrung im B2B Vertrieb von Dienstleistungsprodukten
- Relevante Erfahrung in den Bereichen Logistik oder eCommerce wünschenswert
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicheres Auftreten gegenüber Kunden und Geschäftspartnern
- Lösungsorientiertes Denken gepaart mit ausgeprägtem Verhandlungsgeschick, großer Überzeugungsfähigkeit sowie Abschlussstärke bei Vertragsverhandlungen
- Pffiffigkeit, Kreativität und die Fähigkeit „out of the box“ zu denken
- Eloquenz, Zuverlässigkeit, Loyalität
- Unkomplizierte hands-on Mentalität, pragmatisch
- Hohes Maß an Eigeninitiative in Kombination mit Teamfähigkeit und Flexibilität

Haben Sie Interesse, sich dieser spannenden Herausforderung zu stellen? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail unter Angabe der Positionsbezeichnung an Anke Wichmann, [a.wichmann@hertzog.de](mailto:a.wichmann@hertzog.de). Gerne steht Ihnen Frau Wichmann bei Fragen unter +49 40 789192-77 zur Verfügung. Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung absolut vertraulich – [www.hertzog.de](http://www.hertzog.de)